



AUTO BUSINESS SOFTWARE

Are you looking for an accounting system for a Distributor?

Then it is important for you:



Two-way communication with Dealers across the entire range of tasks



Comfort of work of employees of departments of a company



Processing of internal business processes



Analysis and support of managerial decision-making



Intelligent industry-specific automation



Personal account of the end buyer

Can an IT solution provide all this?

Yes, it can, if it's LSAvto!

Turnkey complete solution for distributors of different sizes

Work of all departments in a single information space

WEB portal for interaction with Dealers,
Client's Personal Account

The optimum ratio of price and quality

Do you need numbers?

3000

unique users work in LSAvto at the same time

15

years of **experience** in development and consulting for the automotive business

160

enterprises of various sizes have chosen LSAvto

4

countries have adapted and successfully use the LSAvto solution

10

updates are becoming **monthly** available to all clients

dealer networks use LSAvto in the processes of interaction with the importer

Automobiles Spare parts Integrations LSAvto^{PRO} **ЭТО After-sales CRM** service Accounting

Wide functionality and nice modern interface

138.99



Техническая поддержка ----

Консультант







ОБЩИЕ ДАННЫЕ





СКЛАД





СЕРВИС

Виды продаж

Периоды для временного анализа

Изображения автомобилей для печатных документов



CRM



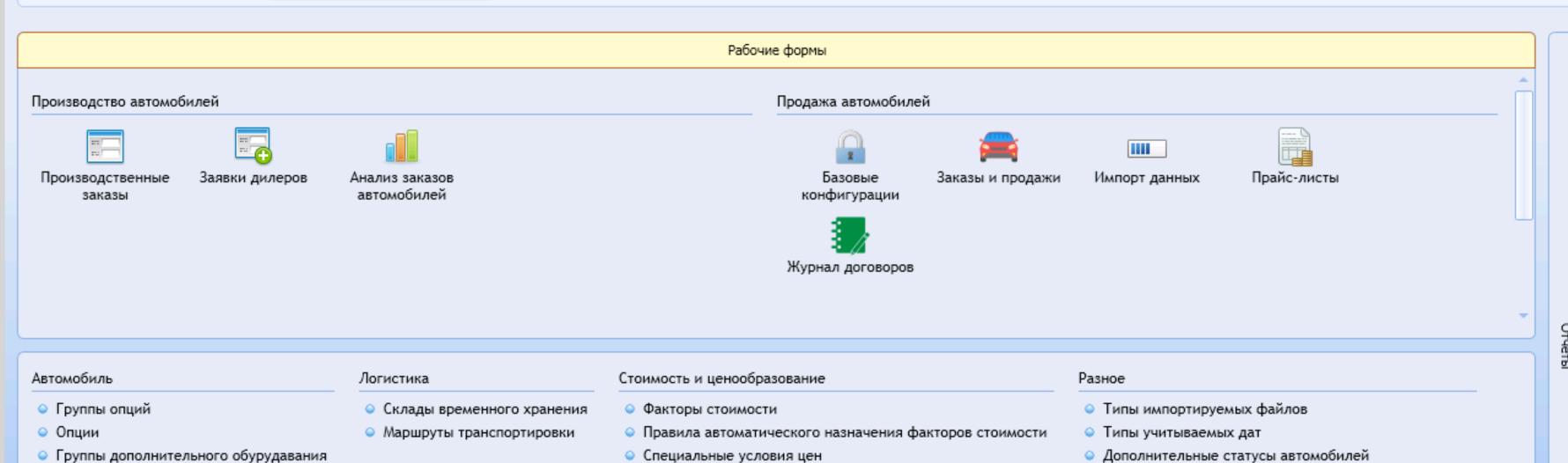
БУХГАЛТЕРИЯ



WEB



сопровождение



Ð СОБЫТИЯ И ЗАДАЧИ

Справочники и утилиты

Правила контроля сроков оплат

Дополнительное оборудование





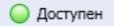




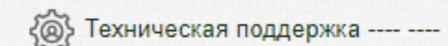








ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ДИЛЕРА





CRM ▼

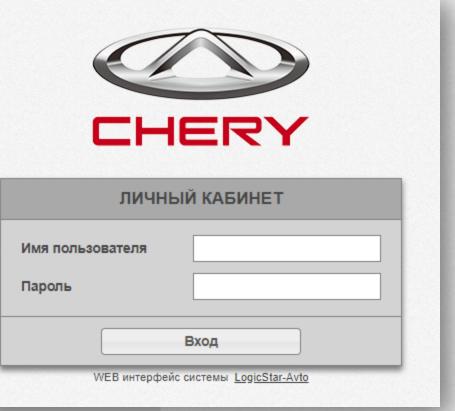
Автомобили ▼

Склад -

Послепродажное обслуживание -

Сопровождение ▼







Склад

🦠 Проверка наличия деталей

Текущий свободный запас

Перечень заказов

Создание нового заказа

🗏 Возврат деталей

support

Кабинет Дилера LSAvto

Имя пользователя

Пароль

Сервис

Статистика



Послепродажное обслуживание



Техническое обслуживание

Сервисные мероприятия

Ограничения гарантии

Технические отчеты

Восстановительный ремонт

Гарантийный ремонт

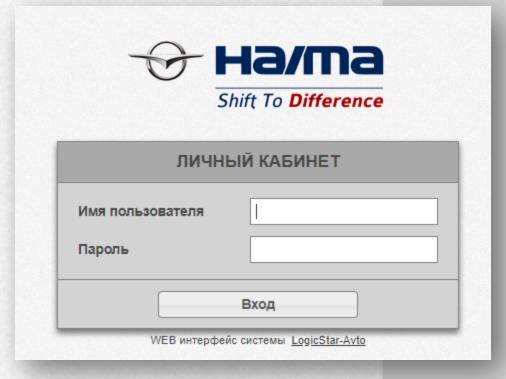
Ремонт по акции

Ремонт Доброй Воли

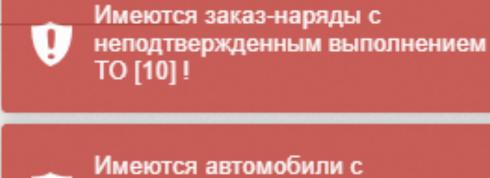
Данные по ремонтам

Омега

Тел. +7 (351) 211-44-77



🛕 Обращения клиентов



Отчеты

Отчеты

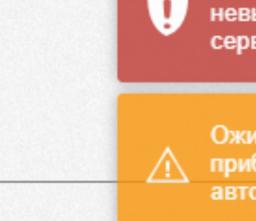
Отчеты

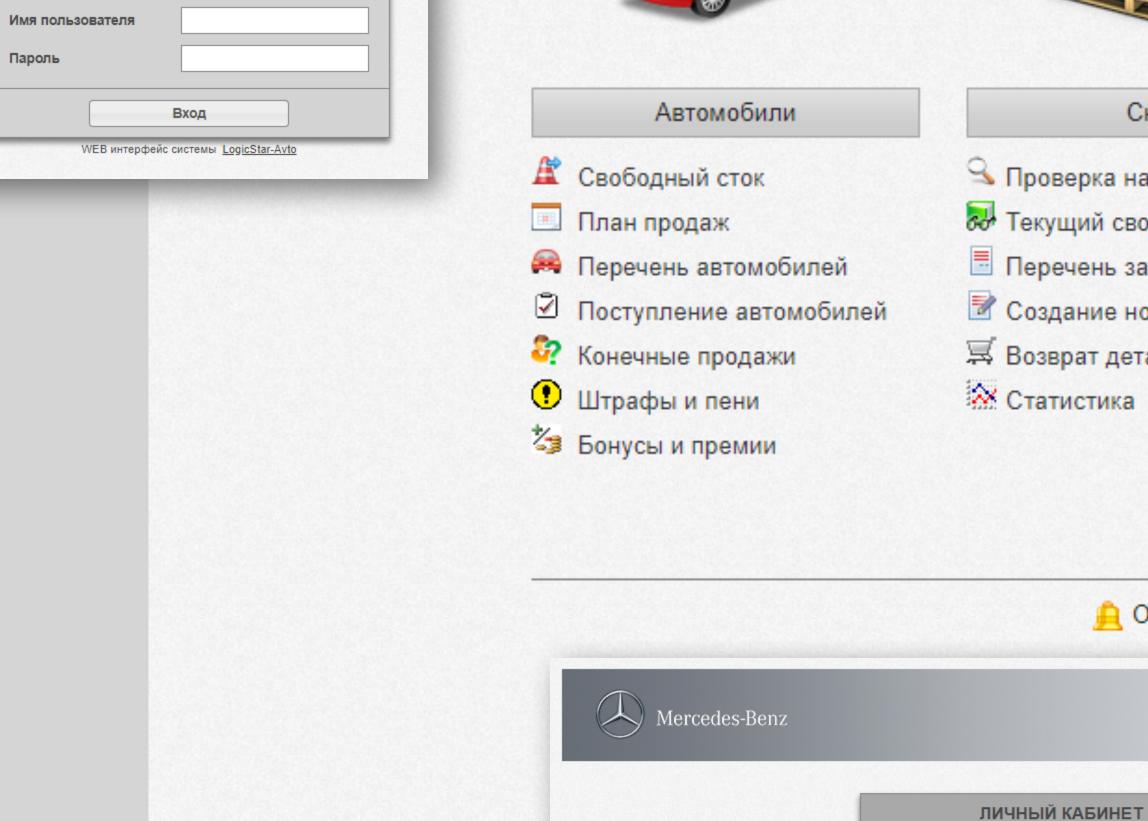
Отчеты

Имеются автомобили с невыполненными обязательными сервисными мероприятиями [9]!

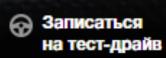
Ожидается подтверждение прибытия отгруженных автомобилей!

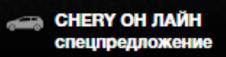


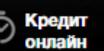














О ПОРТАЛЕ МОЙ ДИЛЕР МОИ АВТОМОБИЛИ ЗАПИСЬ НА СЕРВИС ИСТОРИЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ сообщение дилеру ПЕРСОНАЛЬНЫЕ НАСТРОЙКИ

В АЛЕКСАНДР ИВАНОВИЧ



О ПОРТАЛЕ



Личный кабинет CHERY позволит Вам:

- Связаться с Ваши дилером удобным для Вас способом
- Записаться на Техническое обслуживание
- Отслеживать историю ТО у официальных дилеров СНЕКУ
- Задать Дилеру вопрос





















Car Sales

Spare parts sales

After-sales service

Accountant

CRM

Integration

FOR A DISTRIBUTOR:



Basic equipment and options configurator



Regular data updates from external sources



Complete set of car carriers, control of delivery of the car to a Dealer



Detailed accounting of all costs for each car



Route constructor, accounting for all logistics operations



Pre-order policy management (separate for CBU/CKD)



Constructor of car cost rules for a Dealer



Payment policy management, automatic calculation of fines and penalties



Consolidation of the needs of Dealers, formation of production orders













Car Sales

Spare parts sales



Accountant

CRM

Integration

FOR A DEALER:



Formation / review of the sales plan (separately CBU / CKD)



Control of car arrivals, delivery confirmation



Warnings about violation of payment rules, information about fines/penalties



View of the free stock with the possibility of reservation



Detailed information about the status, location, other attributes of each car



Printing car invoices



List of Dealer's vehicles

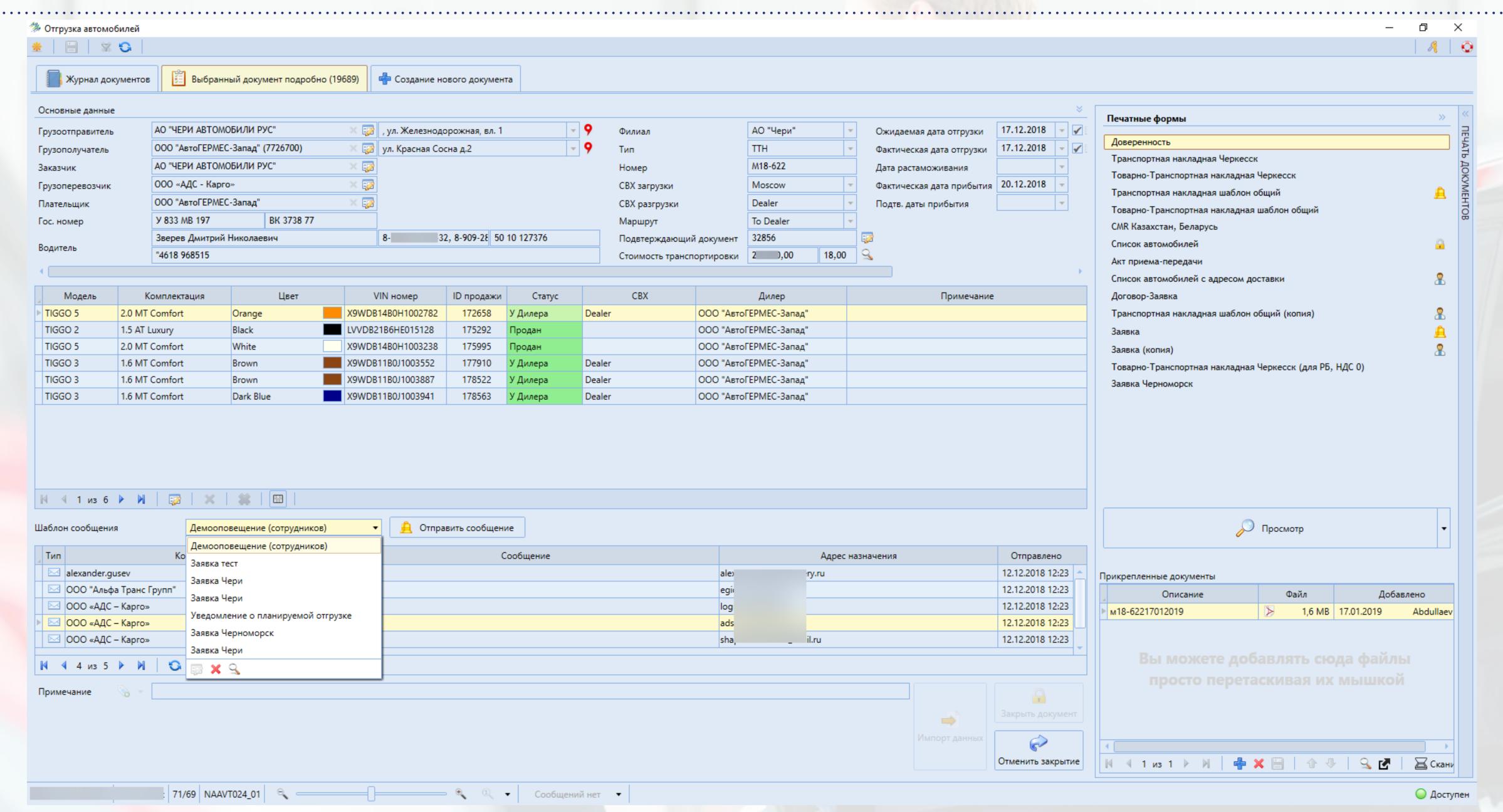


Registration of final car sales data

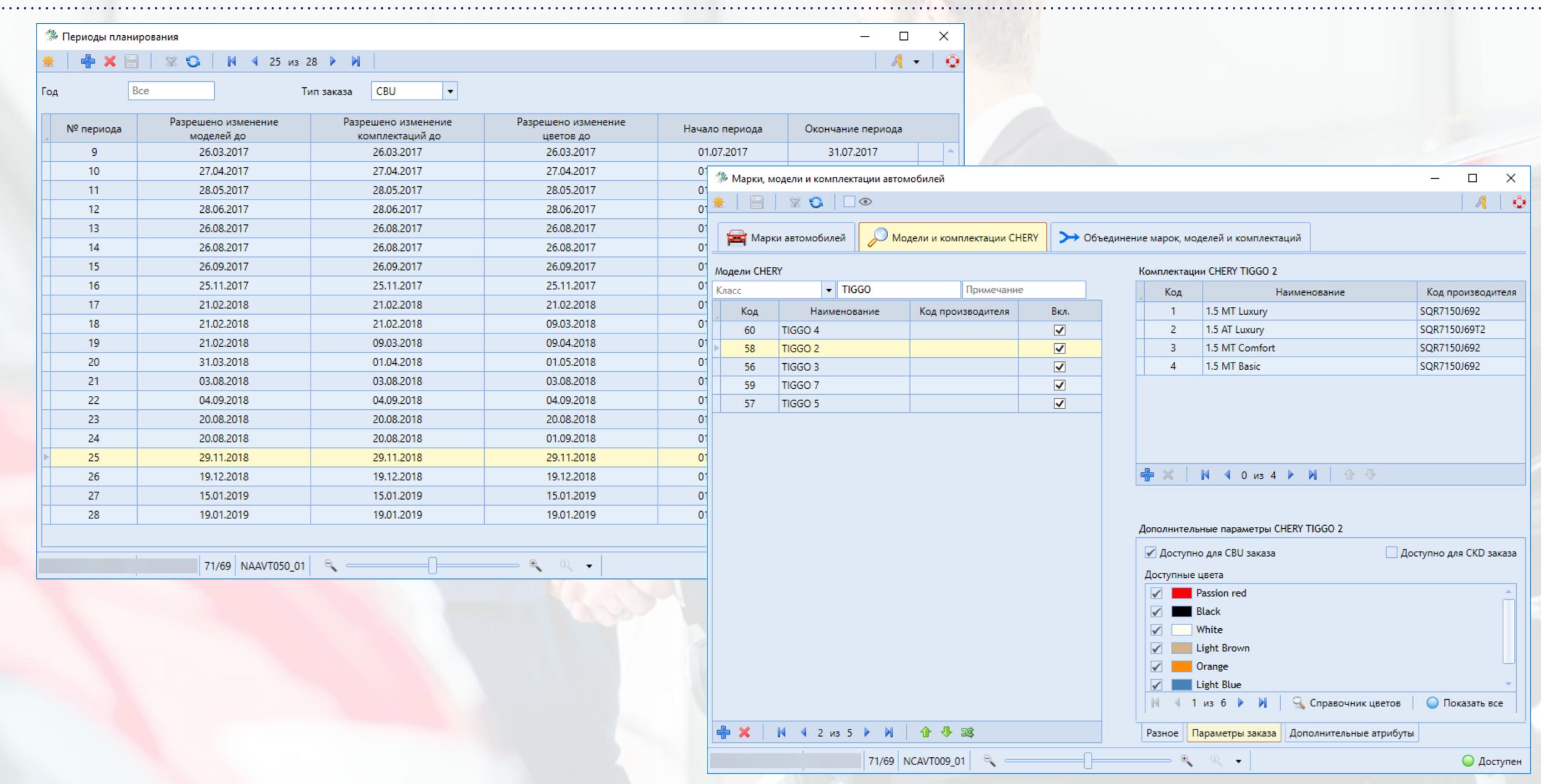


Printing of documents attached to the vehicle (including vehicle passport, characteristics, etc.)

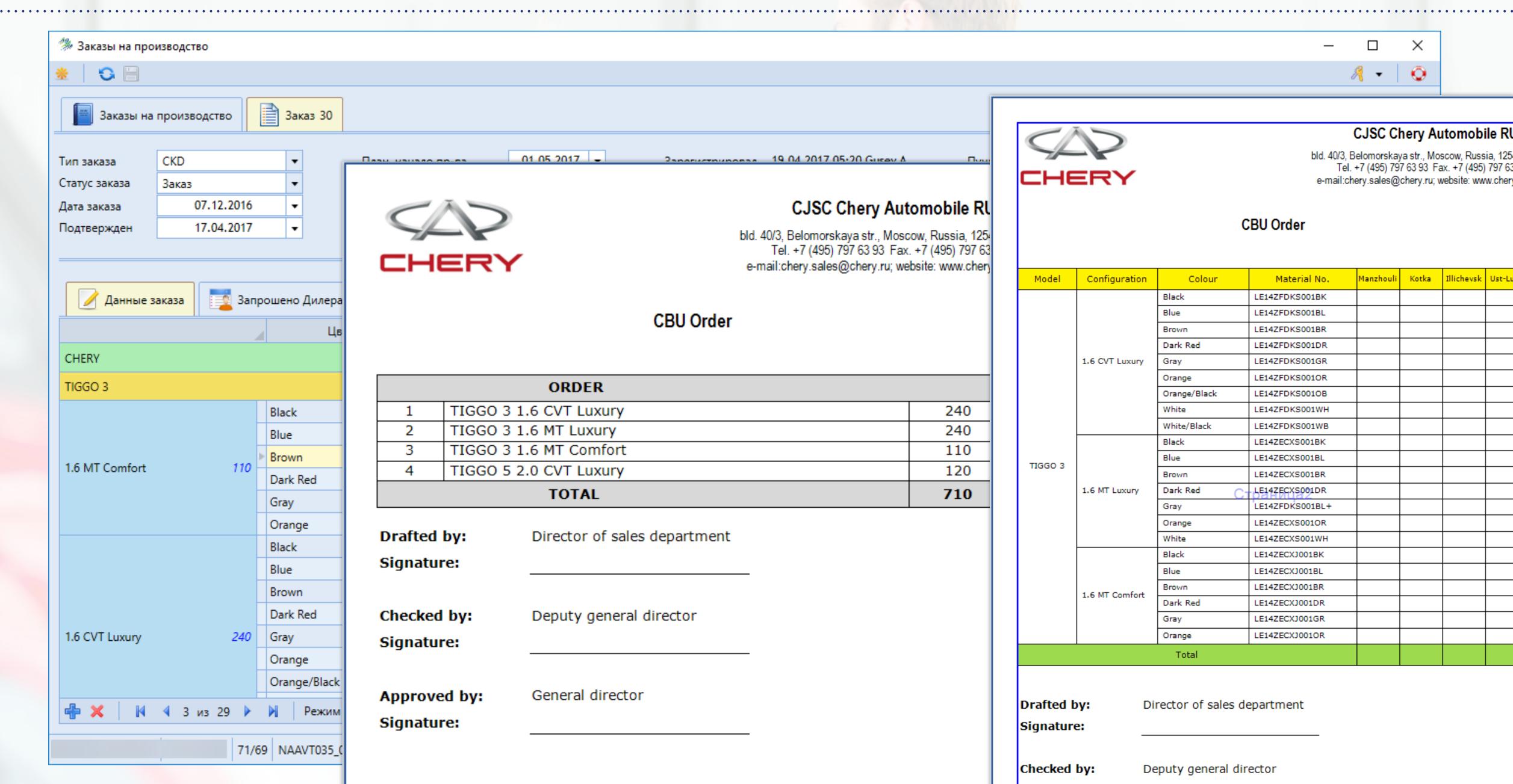




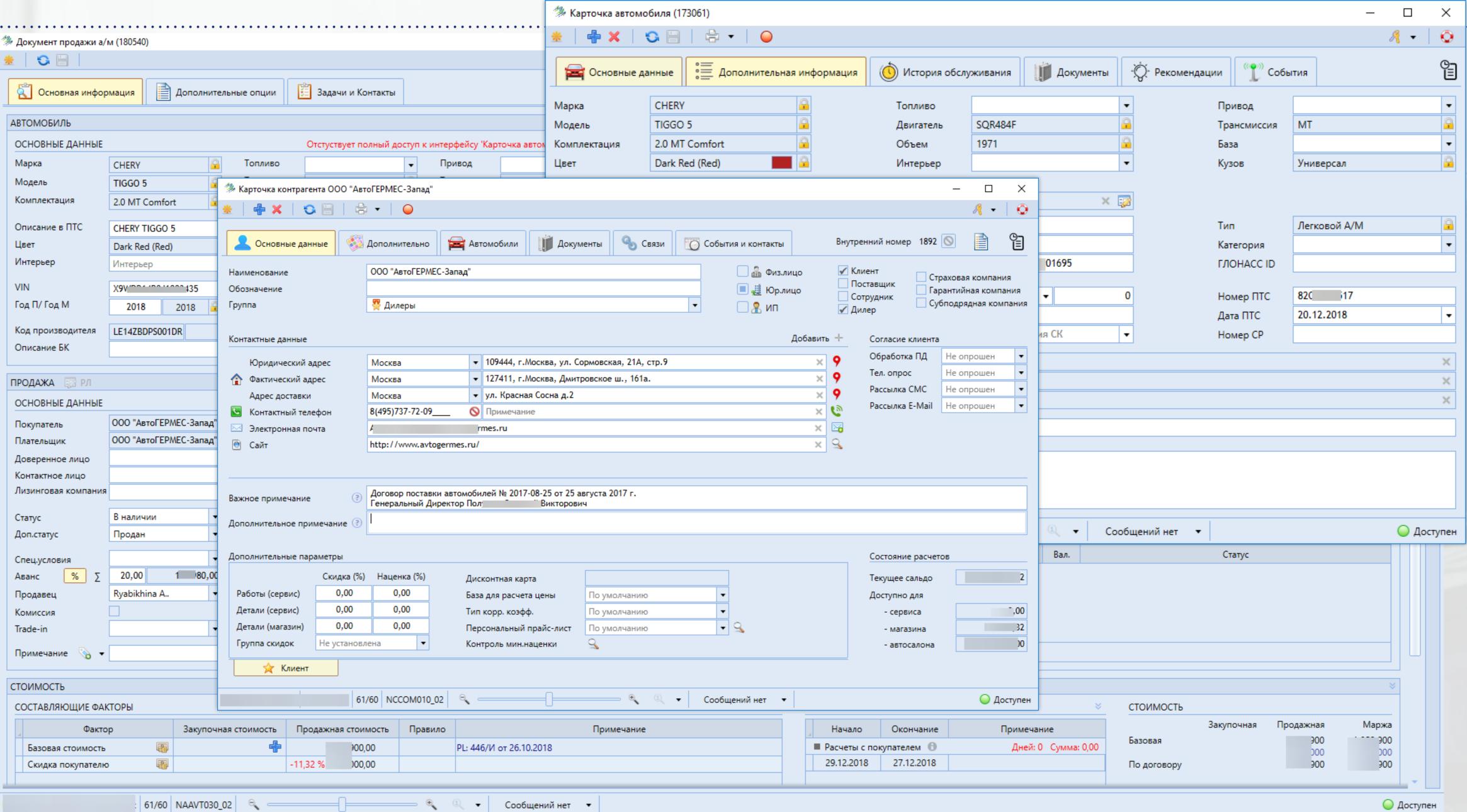




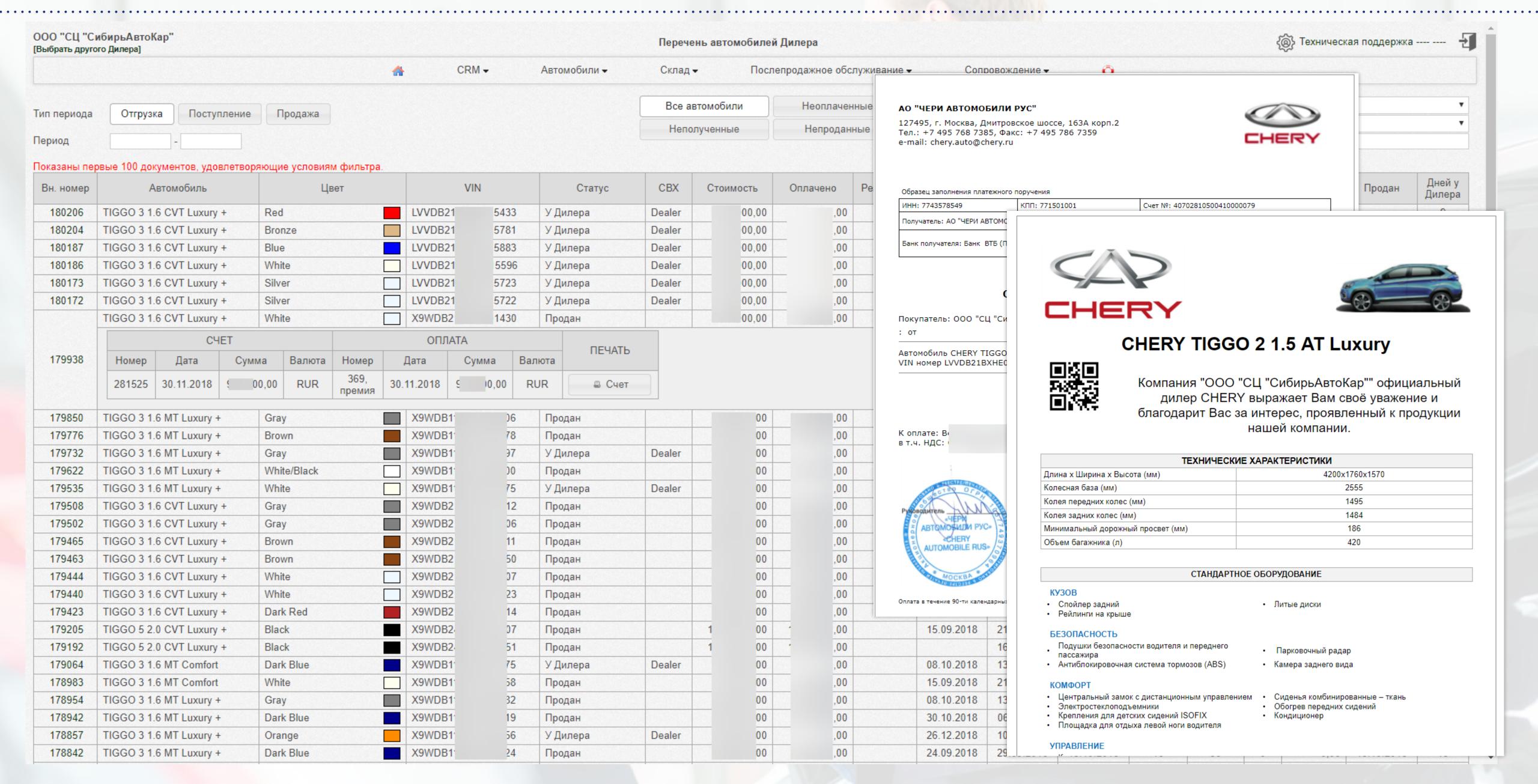




CAR SALES DOCUMENT





















Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

FOR A DISTRIBUTOR:



The whole range of warehouse operations (income, expenditure, inventory)



Reservation of parts for the Dealer's document



Payment term policy management, automatic invoicing, late shipment blocking



Support for data collection terminals, bar coding



Flexible setting of pricing rules, taking into account many factors



Transportation charge policy management



Consolidation of needs, formation of spare parts orders



Formation of a sales plan for each dealer, bonus system



Support for different types of orders













Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

FOR A DEALER:



Online check of the availability of parts in the Distributor's warehouse



Splitting/combining orders



Uploading data to DMS



Getting all current nomenclature / availability / price



Payment terms control



View of statistics and current bonuses



Creating orders and monitoring their status



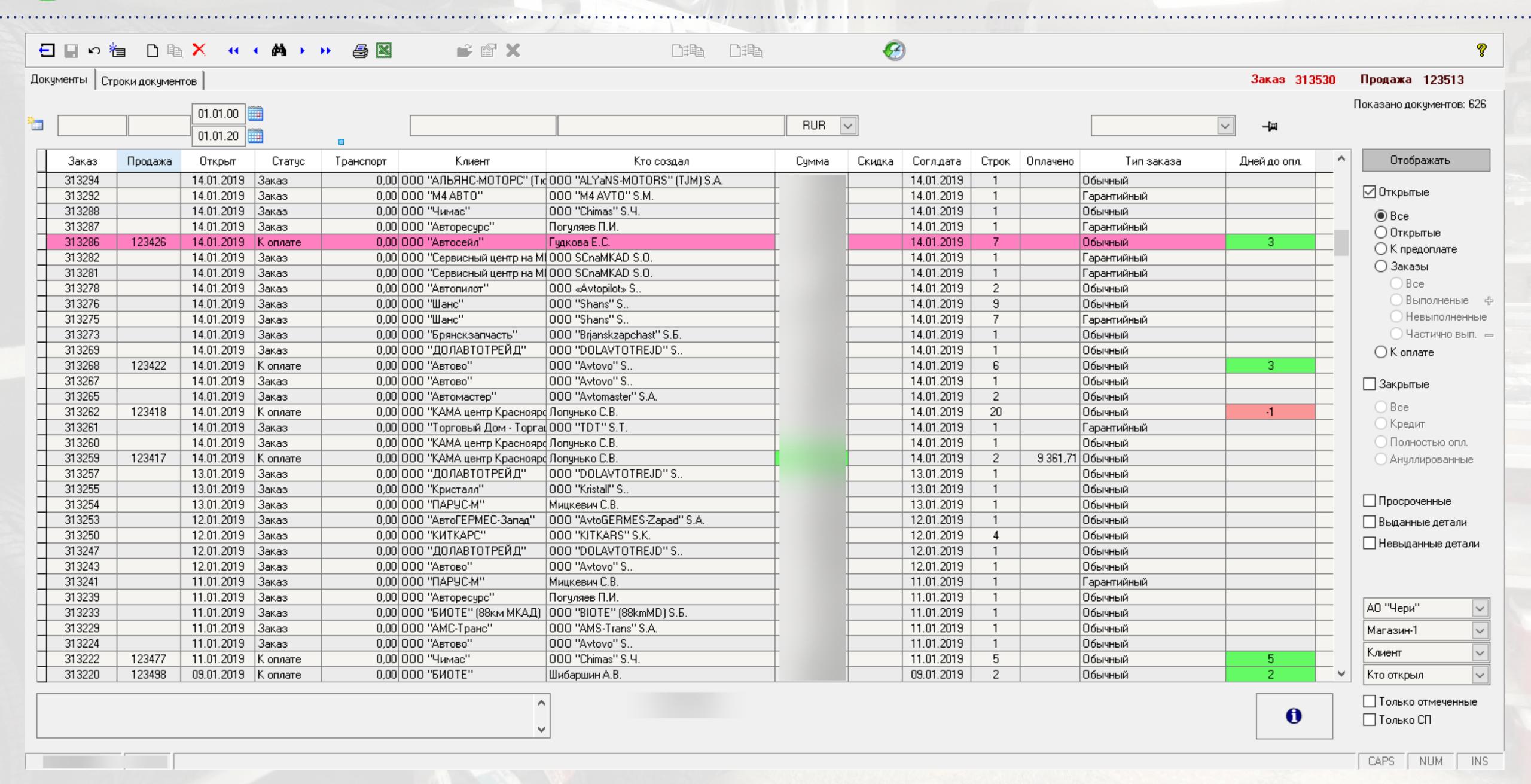
Print all necessary documents



Registration of returns, claim processing

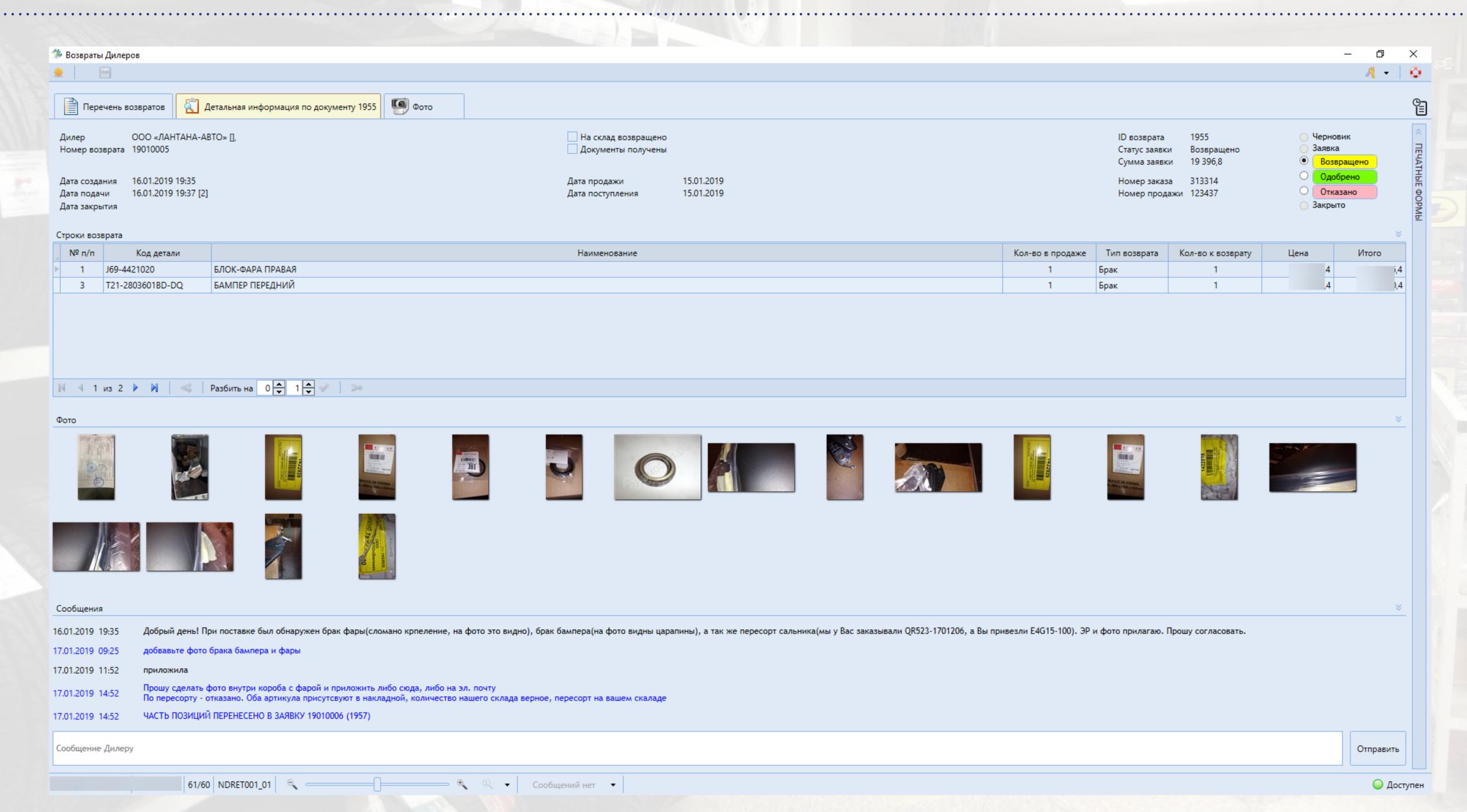




















Spare parts sales



After-sales service



Accounting



CRM



Integration

FOR A DISTRIBUTOR:



Formation of general directories of works, details, cost calculation rules, etc.



Management of mandatory service activities (recall campaigns, etc.)



Electronic service book



Preliminary consultations of Dealers on disputable issues



Limited warranty policy management



Mechanism for Dealers to provide data on commercial repairs



Dealer applications processing (approval/rejection/return), appointment of cost ownership



Support for repairs under Goodwill, setting limits



Full service history of each car, consolidated analytical reporting

















Accounting

CRM

Integration

FOR A DEALER:



Full service history for each vehicle



Prior consultation mechanism with a Distributor for difficult situations



Using general directories



Warnings about mandatory service actions or warranty limitations



Creation of requests for cost compensation for various types of repairs, control of their statuses



Support for an unlimited number of photos attached to documents



Mechanism for regularly sending data on commercial repairs

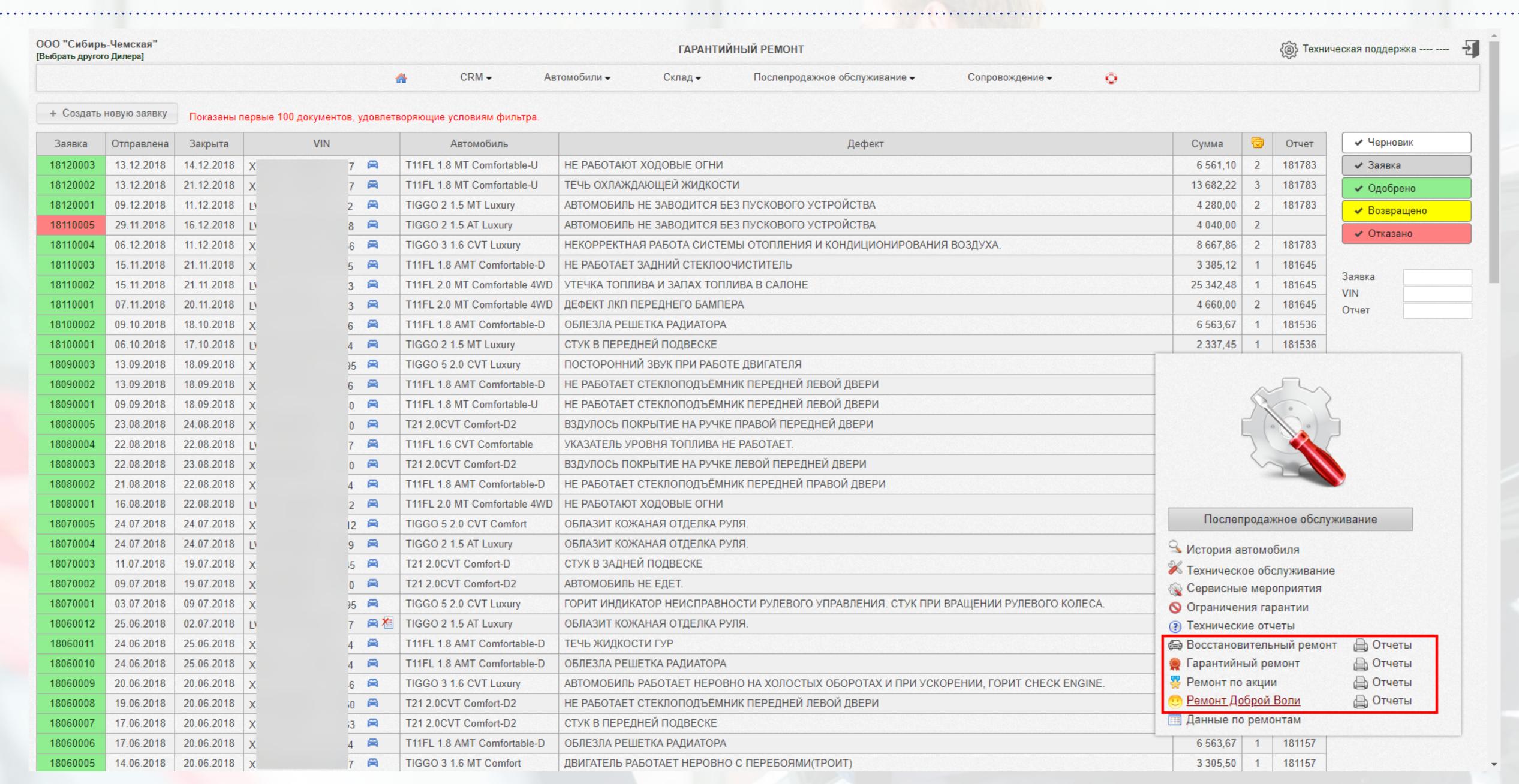


Monthly final reports on approved claims

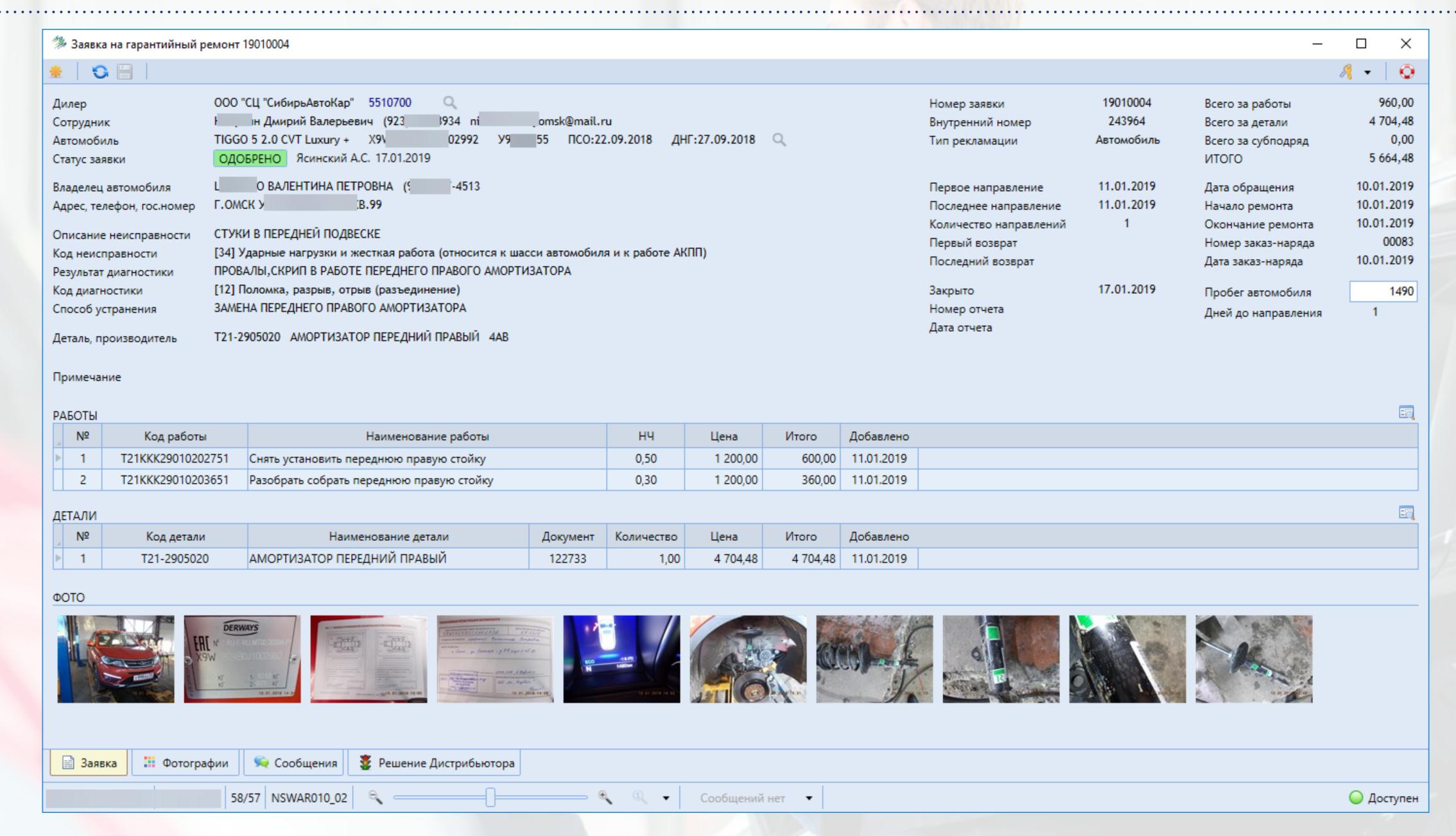


Consultation history for each document



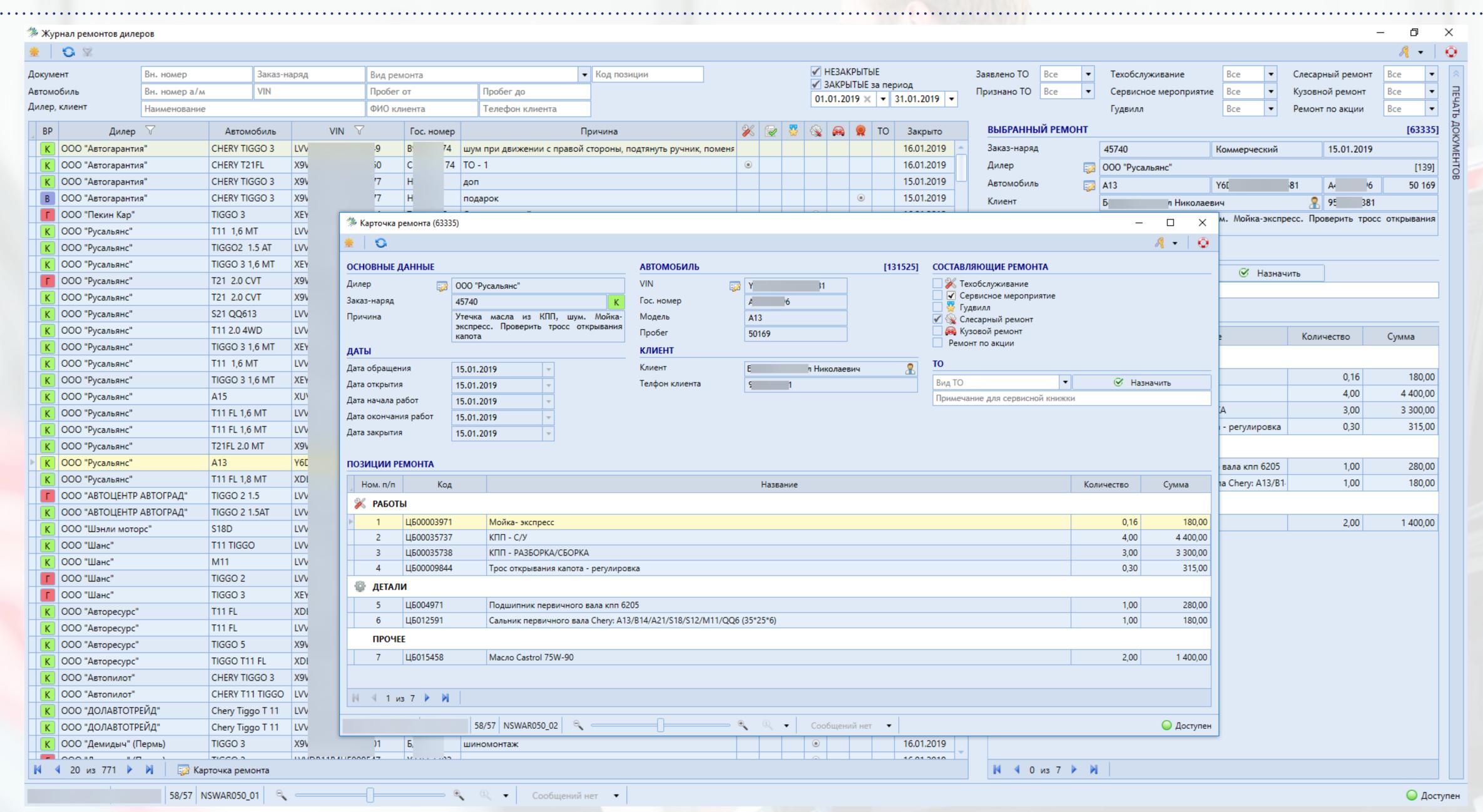








AFTER-SALES SERVICE



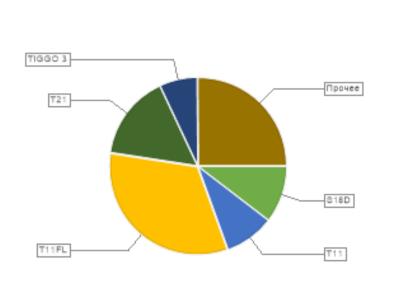


СТАТИСТИКА РЕМОНТОВ

Закрытые документы да Период 01.08.2017 - 10.08.2017

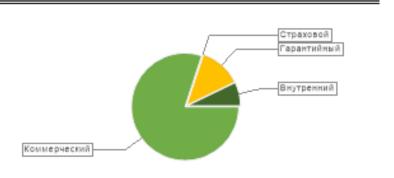
ПО МОДЕЛЯМ

1	T11FL	245	32,95%
	121		•
2		163	15,57%
3	S18D	109	10,41%
4	T11	95	9,07%
5	HGGO3	72	6,88%
6	A13	60	5,73%
7	A19	38	3,63%
8	TIGGO 2	35	3,34%
9	TIGGO 5	34	3,25%
10	M11	30	2,87%
11	S21	14	1,34%
12	A15	13	1,24%
13	S12	13	1,24%
14	B14	10	0.96%
15	M16	9	0.86%
16	A21	7	0,67%
		1047	



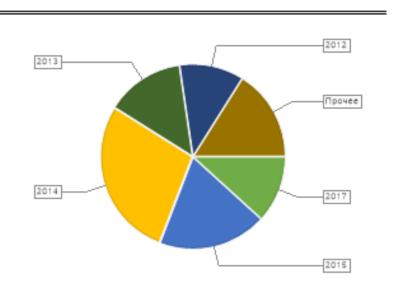
ПО ВИДУ РЕМОНТА

1 2 3 4	Коммерческий Страховой Гарантийный Внутренний	1 133	80,04% 0,10% 12,70% 7,16%
		1047	



ПО ГОДУ ВЫПУСКА

1	2014	294	28,08%
2	2015		19,10%
3	2013	144	13,75%
4	2017	123	11,75%
5	2012	118	11,27%
6	2011	42	4,01%
7	2016	32	3,06%
8	2008	26	2,48%
9	2007	25	2,39%
10	2009	19	1,81%
11	2010	17	1,62%
12	1900	6	0,57%
13	2006	1	0,10%
		1047	



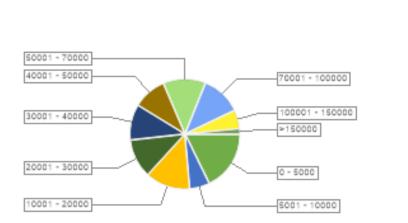
26.09.2017 17:18 СТАТИСТИКА РЕМОНТОВ

Страница 1 из 2

СТАТИСТИКА РЕМОНТОВ

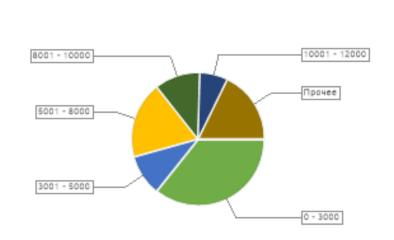
ПО ПРОБЕГУ

1	0 - 5000	186 17,77%
2	5001 - 10000	61 5,83%
3	10001 - 20000	138 13,18%
4	20001 - 30000	120 11,46%
5	30001 - 40000	110 10,51%
6	40001 - 50000	103 9,84%
7	50001 - 70000	131 12,51%
8	70001 - 100000	124 11,84%
9	100001 - 150000	58 5,54%
10	>150000	16 1,53%
		1047



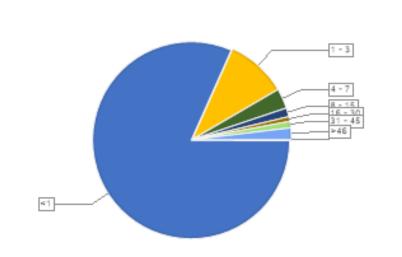
ПО СУММЕ

	23 1-11-1E		
1		1	0,10%
2	0 - 3000	374	35,72%
3	3001 - 5000	104	9,93%
4	5001 - 8000	196	18,72%
5	8001 - 10000	116	11,08%
6	10001 - 12000	71	6,78%
7	12001 - 15000	61	5,83%
8	15001 - 20000	53	5,06%
9	20001 - 30000	45	4,30%
10	30001 - 50000	20	1,91%
11	>50000	6	0,57%
		1047	



ПО ВРЕМЕНИ РЕМОНТА

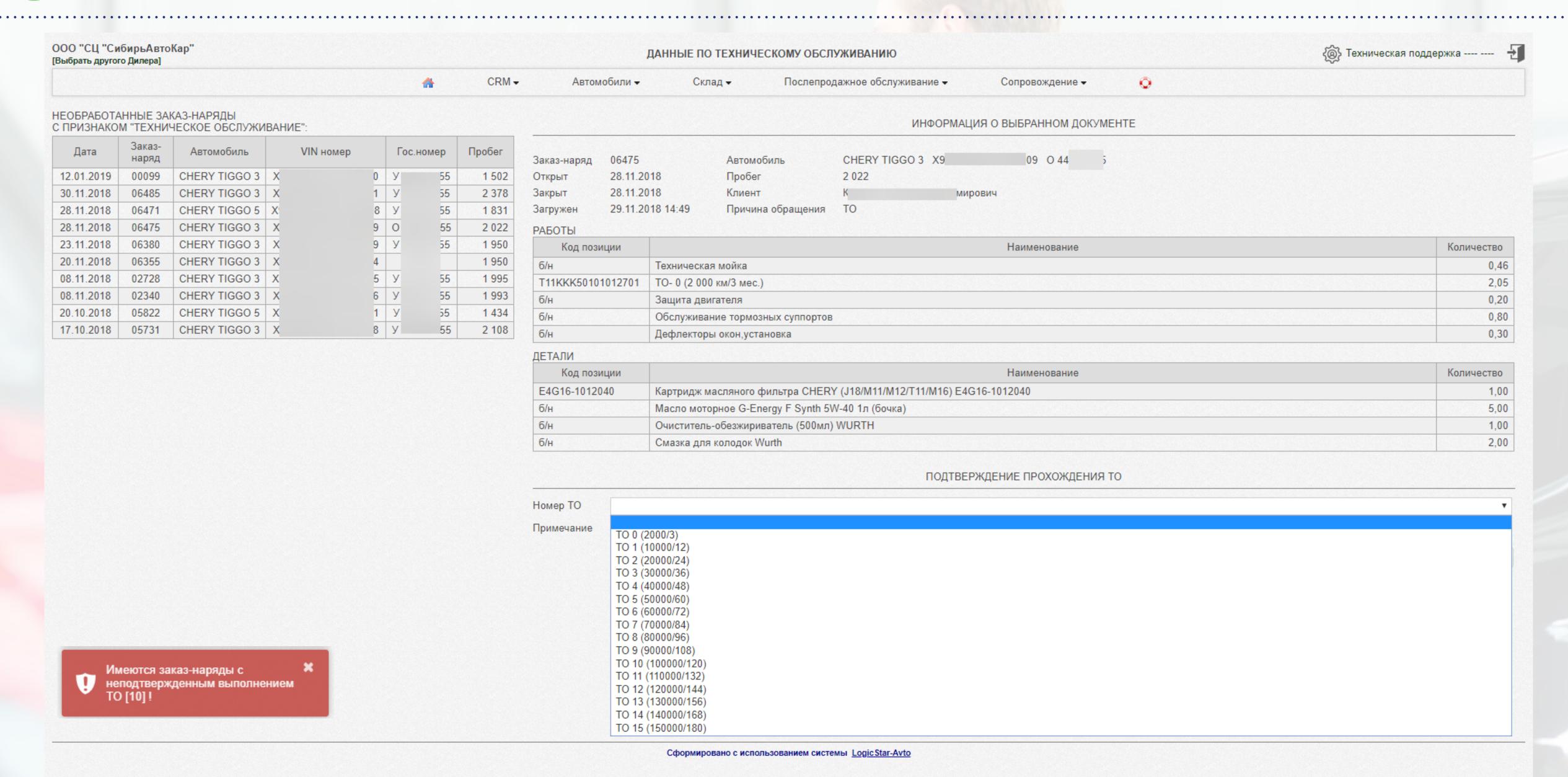
1		1	0,10%
2	<1	854	81,57%
3	1 - 3	104	9,93%
4	4 - 7	34	3,25%
5	8 - 15	15	1,43%
6	16 - 30	8	0,76%
7	31 - 45	11	1,05%
8	>46	20	1,91%
		1047	



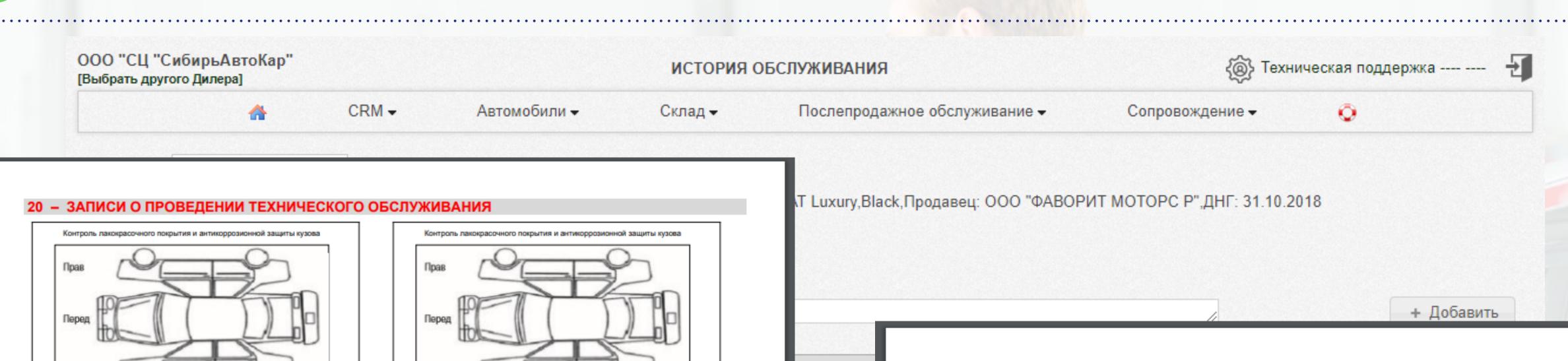
26.09.2017 17:18 СТАТИСТИКА РЕМОНТОВ

Страница 2 из 2

MAINTENANCE CONFIRMATION



SERVICE HISTORY, ELECTRONIC SERVICE BOOK



Дил

е мероприя

C-E170816

спечения б

люфтов и повреждений)

Информация по проведенному техническому обслуживанию:

Детальное описание обнаруженных повреждений:

Фактический пробег: _____ км Номер заказ-наряда: Дата:

Очередное техническое обслуживание*:

*в зависимости от того, что наступитТ раньше, или же согласно карте регламентного технического обслуживания Информация по проведенному техническому обслуживанию:

Детальное описание обнаруженных повреждений:

Фактический пробег: 7354 км Номер заказ-наряда: 3H-3244932 Дата: 12.01.2019 Дилер:ООО "ФАВОРИТ МОТОРС Р"

Очередное техническое обслуживание*:

Пробег: 17354 км Дата: 12.01.2020

*в зависимости от того, что наступитТ раньше, или же согласно карте регламентного технического обслуживания выполнено

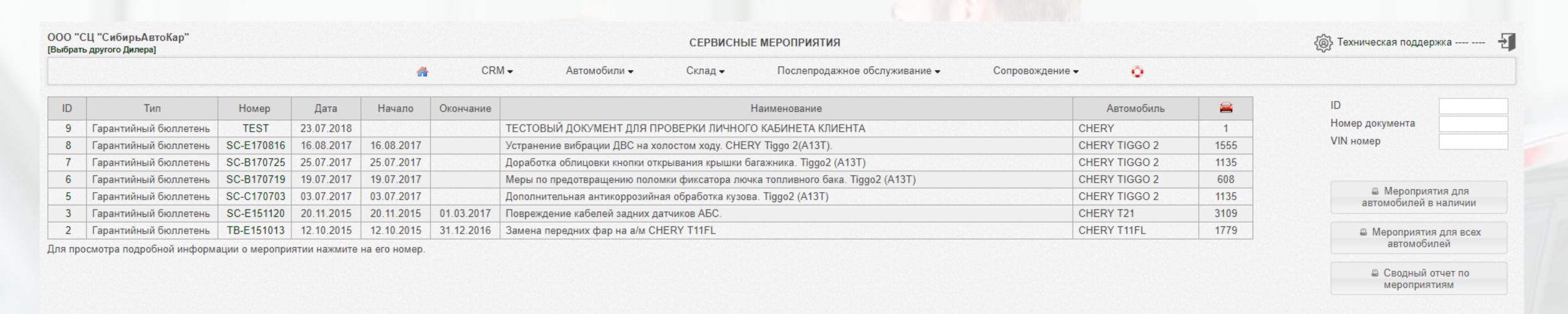
18 - РЕГЛАМЕНТ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Объекты обслуживания (операции обслуживания)	Перес	Переодичность обслуживания (пробег автомобиля или продолжительность эксплуатации, в зависимости от того, что наступит ранее)															
Оовекты ооснуживания (операции ооснуживания)	х1000км мес	2 3	10 12	20 24	30 36	40 48	50 60	60 72	70 84	80 96	90 108			120 144		140 168	
Операции при прогретом двигателе и трансимиссии																	
Рабочая жидкость в CVT, АКПП	абочая жидкость в CVT, АКПП								п	3	П	п	п	3	П	п	п
Содержание CO, CH,NOx и коэффицента избытка воздуха		п	п	п	п	П	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Масло моторное и масляный фильтр двигателя*		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Масло трансмиссионное в МКПП		п	п	п	3	п	п	3	п	п	3	п	п	3	п	п	3
Операции под капотом																	
Ремень привода ГРМ с натяжными и направляющими роликами*			Зами	на кал	кдые 1	00000	км иль	и 36 ми	асяцев	R, R 3081	исимо	сти от	TOTO, 4	по нас	тупит (ранее	
Свеча зажигания				п		3		п		3		п		3		п	
Высоковольтные провода*				п		п		п		п		п		п		п	
Аккумуляторная батарея		п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Жидкость тормозная гидроприводатормозной системы и сцепления*			Зам	вна ка	ждые 4	40000	ом или	24 ме	сяцев,	, в зави	ICHNOC	TO NE	того, чт	то наст	угыт р	аное	
Элементы системы вентиляции картера двигателя и системы улавливания паров топлива (отсутстви повреждений, герметичность)**	•	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Шланги и патрубки систем охлаждения, смазки, трубопроводы топливной системы, крышка топливного бака (отсутствие повреждений, герметичность)**		п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Ремень(-и)* приводы навесных агрегатов		п	п	п	п	П	П	п	п	п	п	п	п	п	п	П	П
Фильтр воздушный двигателя		п	п	П	3	П	п	3	П	П	3	п	п	3	п	п	3
Рабочая жидкость ГУР*			Зам	нана ка	осдые	30000	км или	ı 24 mg	есяца,	9 338W	симост	ти от т	ого, чт	о насту	упит ра	3400	
Жидкость охлаждающая			Зам	ена ка	ждые б	50000 r	ом или	36 me	сяцев	, в зави	CHMOS	TO NE	того, ч	го наст	упит р	G+00	_
Шланги и трубопроводы гидравлического усилителя релевого управления (ГУР)* (отсутствие повреждений, герметичность)**		п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Операции под автомобилем																	
Детали подвески, включая пыльники, шаровые опоры*, шарниры, сайлентблоки (отсутствие люфтов повреждений), резьбовые крепежные эпементы (затяжка)	И	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п
Детали рулевого управления (включая пыльники, защитные чехлы), шарниры (наконечники), рулевы тяги (отсутствие люфтов и пвреждений)	e	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	П
Тормозные колодки, тормозные диски и барабаны* (состояние (износ, биение, и т.п.))		п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	п	_
Шаровые шарниры, защитные чехлы приводных валов, крестовины карданных валов* (отсутствие					п	п	п	n	п	п	п	п	n	п	п	п	п

Chery Automobile Co., Ltd.

Сформировано с использованием систе

MANDATORY SERVICE ACTIVITIES





ООО "СЦ "СибирьАвтоКар"

СВОДНЫЙ ОТЧЕТ ПО СЕРВИСНЫМ МЕРОПРИЯТИЯМ

Номер мероприятия	Дата	Статус	Всего	Выполнено	%	Учтено в КРІ	%
SC-C170703	03.07.2017	Продан	13	12		12	
30-0170703	03.07.2017	Итого	13	12	92 %	12	92 %
SC-B170719	19.07.2017	Продан	8	7		7	
30-0170713	19.07.2017	Итого	8	7	88 %	7	88 %
SC-B170725	25.07.2017	Продан	13	12		12	
SC-B170725	25.07.2017	Итого	13	12	92 %	12	92 %
SC-E170816	16.08.2017	Продан	13	12		12	
3C-E170010	10.00.2017	Итого	13	12	92 %	12	92 %
итого			47	43	91 %	43	91 %

Имеются автомобили с невыполненными обязательными сервисными мероприятиями [9]!















Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

FOR A DISTRIBUTOR:



Accounting for settlements with Dealers



Processing bank statements



Printing primary documents



1C integration module



Batch costing of parts



Integration with electronic document management (Diadoc)













Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

FOR A DEALER:



Service offer agreement



Current balance



Documents for payment for access to the Personal Account



Account reconciliation sheet













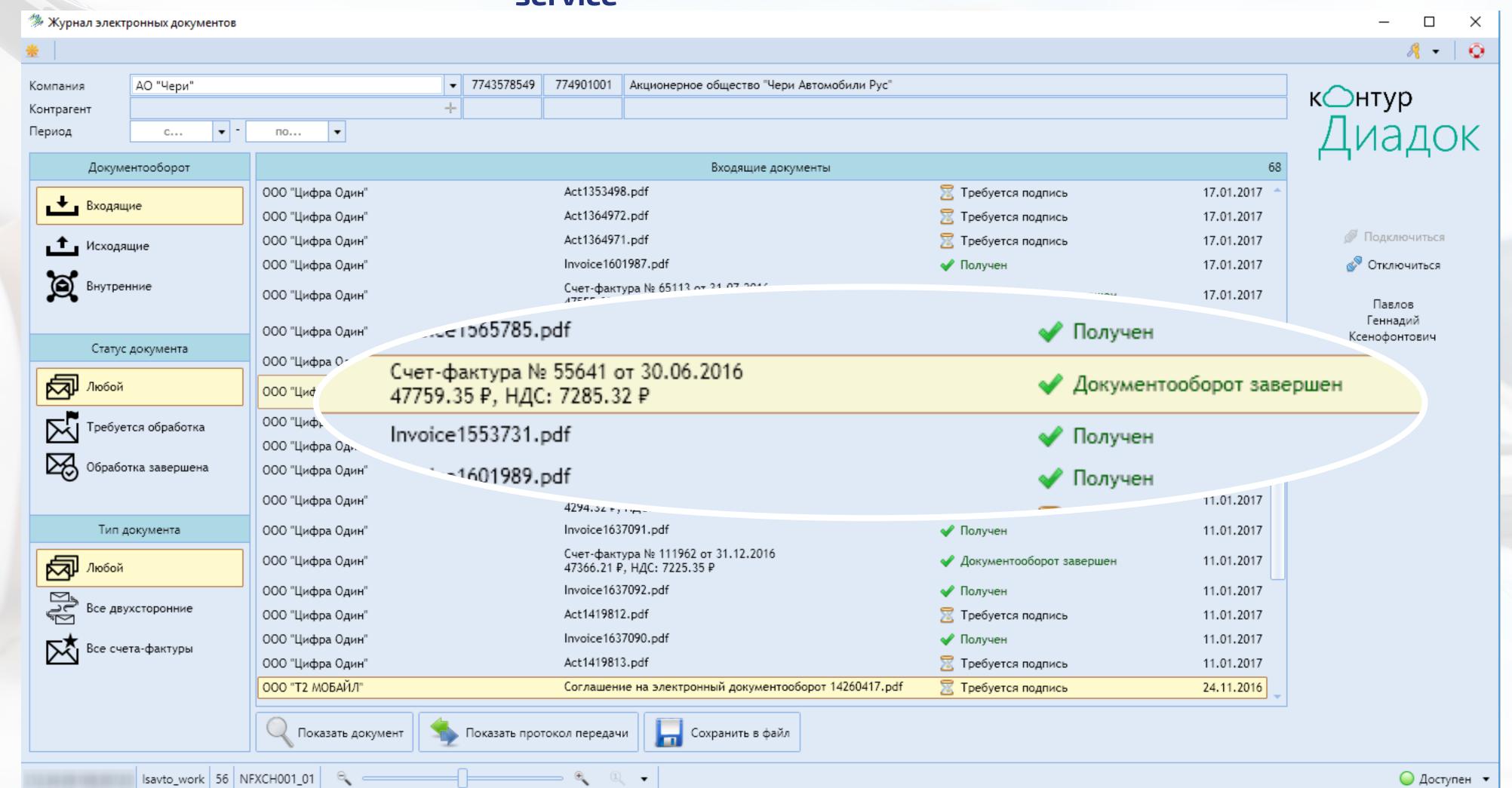
Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration















Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

 Техническая поддержка - - [Изменить пароль] [Выход]
 Сотрудники Дилера
 ООО "Авторесурс" [Выбрать другого Дилера]

 Автомобили ▼
 Склад ▼
 Послепродажное обслуживание ▼
 Сопровождение ▼
 ©

Расчетный период		Описочие	Сумма	Счет			Оплата		Акт		
Год	Месяц	Описание		Дата	Номер	Печать	Дата	Номер	Дата	Номер	Печать
2017	Сентябрь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Август 2017	5 850,00	01.09.2017	1283		01.09.2017	1070	31.08.2017	1587	
2017	Август	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Июль 2017	5 850,00	01.08.2017	1110		04.08.2017	958	31.07.2017	1375	
2017	Июль	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Июнь 2017	5 850,00	01.07.2017	945		04.07.2017	795	30.06.2017	1172	
2017	Июнь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Май 2017	5 850,00	01.06.2017	777		05.06.2017	653	31.05.2017	972	
2017	Май	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Апрель 2017	5 850,00	01.05.2017	615		03.05.2017	523	30.04.2017	779	
2017	Апрель	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Март 2017	5 850,00	01.04.2017	444		04.04.2017	408	31.03.2017	555	
2017	Март	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Февраль 2017	5 850,00	01.03.2017	265		02.03.2017	234	28.02.2017	336	
2017	Февраль	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Январь 2017	5 850,00	01.02.2017	97		07.02.2017	132	31.01.2017	122	
2017	Январь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Декабрь 2016	5 850,00	01.01.2017	2234		13.01.2017	23	31.12.2016	2686	
2016	Декабрь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Ноябрь 2016	5 850,00	01.12.2016	1988		01.12.2016	1305	30.11.2016	2426	
2016	Ноябрь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Октябрь 2016	5 850,00	01.11.2016	1809		02.11.2016	1177	31.10.2016	2206	
2016	Октябрь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Сентябрь 2016	5 850,00	01.10.2016	1684		06.10.2016	1069	30.09.2016	1998	
2016	Сентябрь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Август 2016	5 850,00	01.09.2016	1499		02.09.2016	930	31.08.2016	1763	
2016	Август	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Июль 2016	5 850,00	01.08.2016	1240		01.08.2016	804	31.07.2016	1533	
2016	Июль	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Июнь 2016	5 850,00	01.07.2016	1059		07.07.2016	721	30.06.2016	1302	
2016	Июнь	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Май 2016	5 850,00	31.05.2016	779		31.05.2016	557	31.05.2016	979	
2016	Май	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Апрель 2016	5 850,00	01.05.2016	677		16.05.2016	478	30.04.2016	832	
2016	Апрель	Предоставление права доступа к WEB порталу CHERY на период: Март 2016	5 850,00	01.04.2016	490		07.04.2016	307	31.03.2016	592	
2016	Март	Гарантийная сумма за право доступа к WEB порталу CHERY	5 850,00	11.02.2016	193		25.02.2016	159			

Сформировано с использованием системы Logic Star-Avto



















Accounting

CRM

Integration

FOR A DISTRIBUTOR:



Accounting for calls to the hotline



Automatic registration of requests according to the Call center



Control of the timing of processing requests



Appointment of the Dealer responsible for the requests



Registration for maintenance from the client's Personal account



Feedback from the client's Personal account













Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration

FOR A DEALER:



Notification mechanism for pending customer cases



Possibility of correspondence with the Distributor within the request



Control of the timing of processing requests

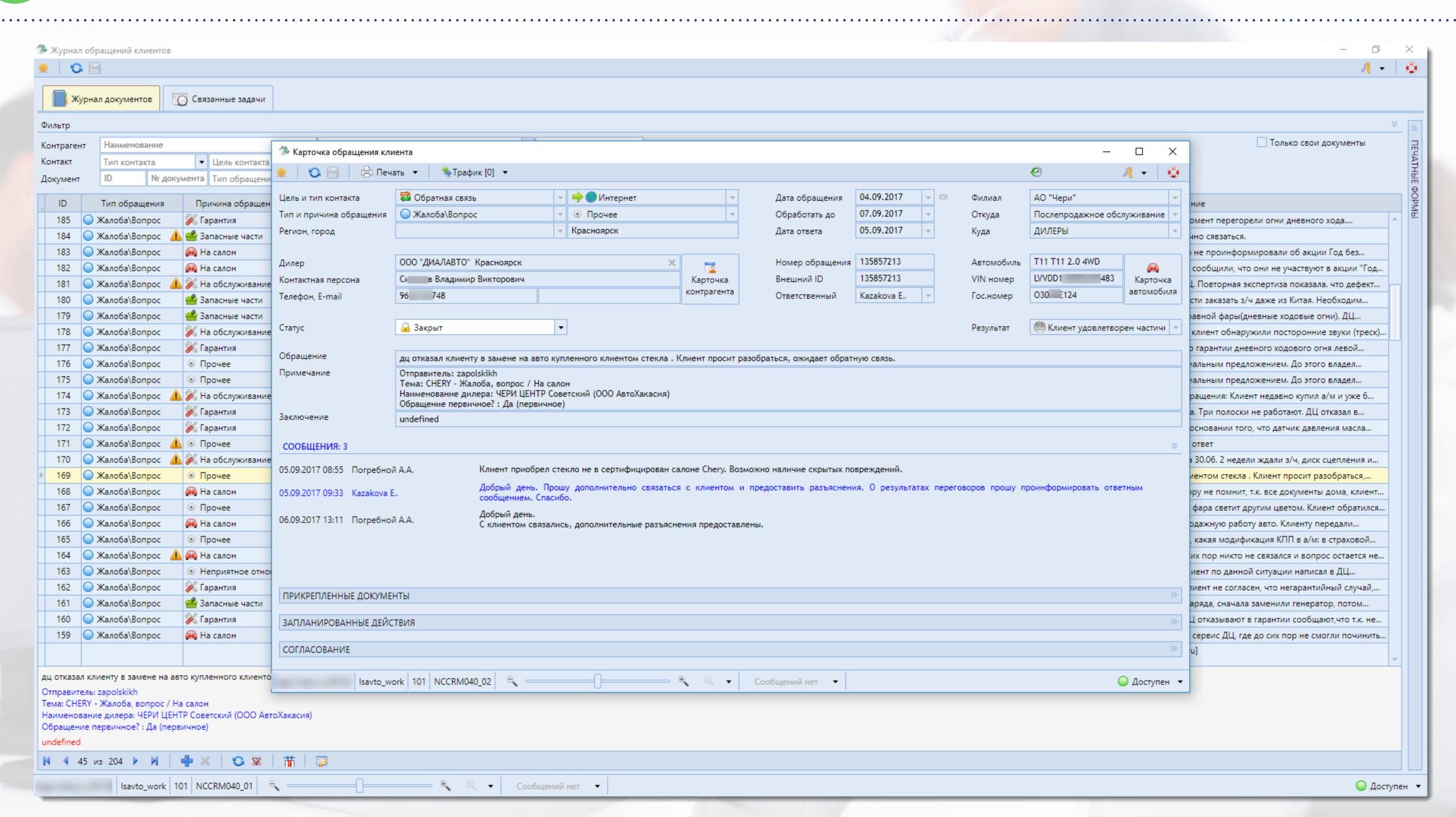


Possibility to attach any number of documents to the request



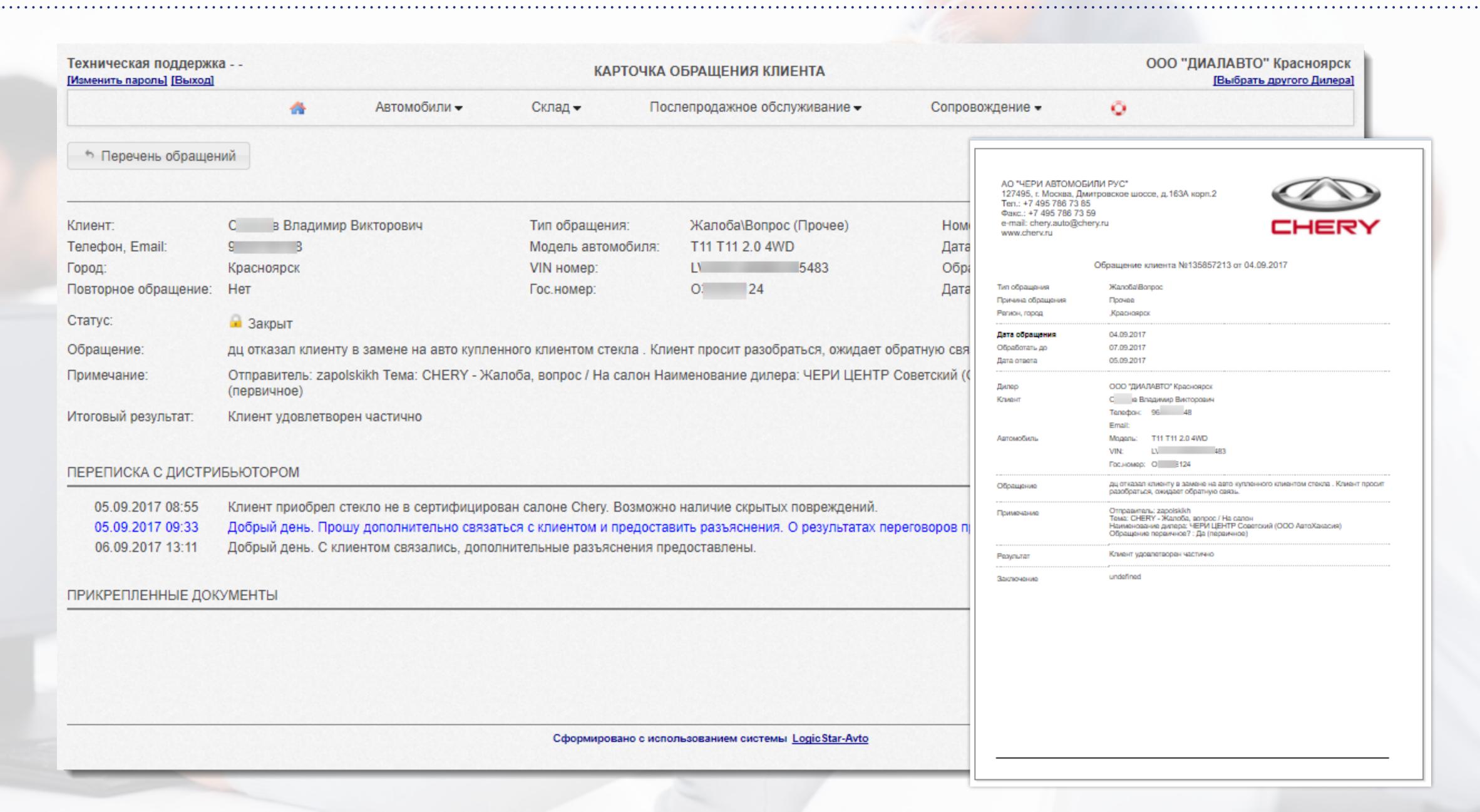
Marketing information in the client's Personal account

CUSTOMER REQUESTS TO THE HOTLINE

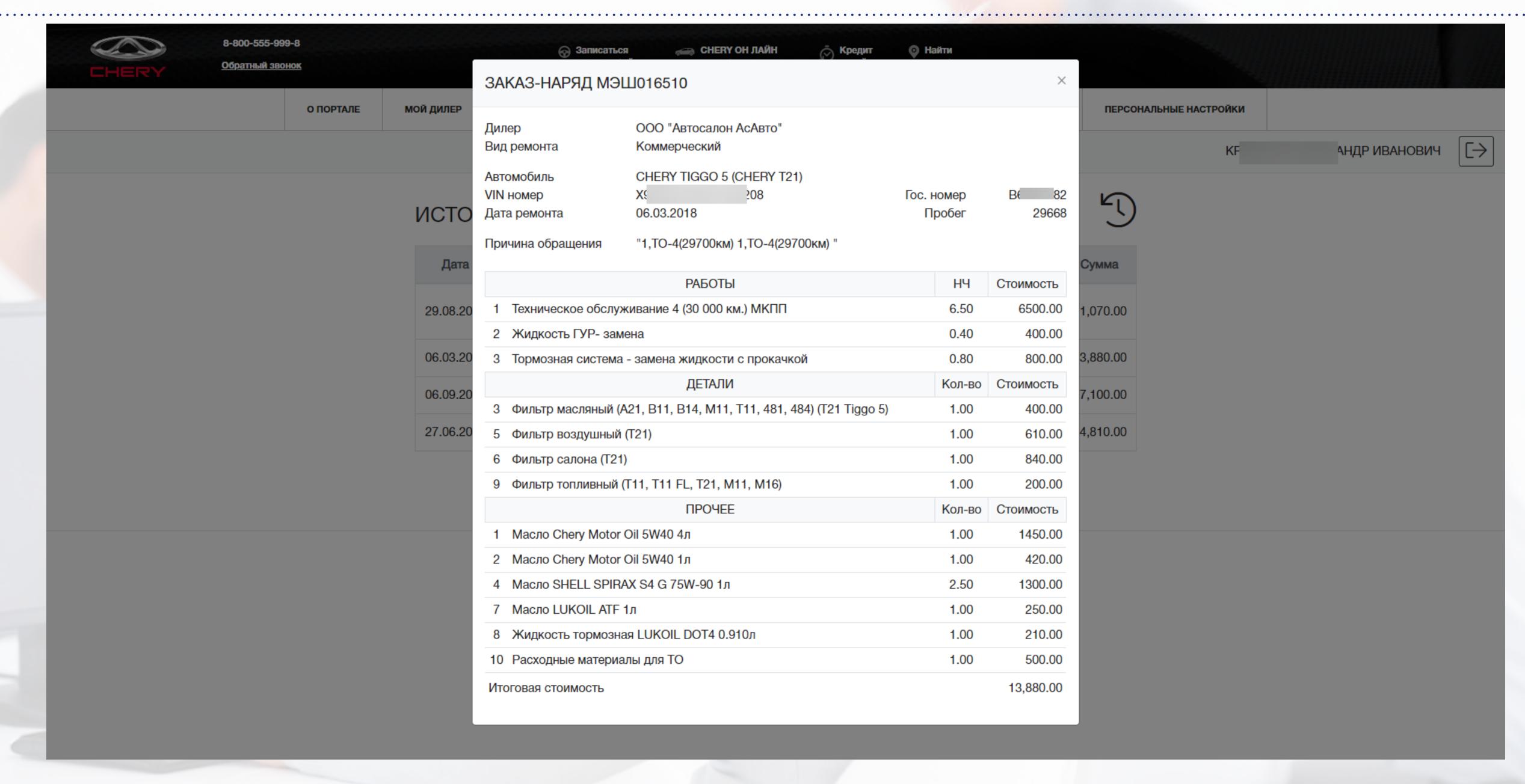




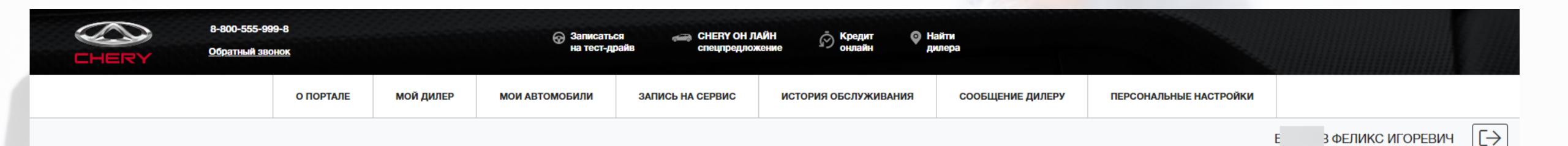












СООБЩЕНИЕ ДИЛЕРУ



Дата	Прична обра	ащения	Автомобиль	Статус	Сообщений
20.08.2018	Запрос информации	Сервис	M11 Hatchback Comfortable MT	Аннулирован	0
20.08.2018	Благодарность	Сервис	M11 Hatchback Comfortable MT	Аннулирован	0
20.08.2018	Жалоба	Запасные части	M11 Hatchback Comfortable MT	Аннулирован	0
09.08.2018	Благодарность	Сервис	M11 Hatchback Comfortable MT	Аннулирован	1

Написать новое сообщение

Каждое Ваше обращение будет рассмотрено клиентской службой Дилера в кратчайшие сроки.

© Группа Лоджик Старс 2018













Spare parts sales

After-sales service

Accounting

CRM

Integration



Data collection terminals



Fiscal registrators



IP ATC



Physical Access Control System



User authentication devices



Devices for dispensing liquids



Systems for the selection of works and parts of automakers



Audatex



Service Advisor Mobility



Diadoc



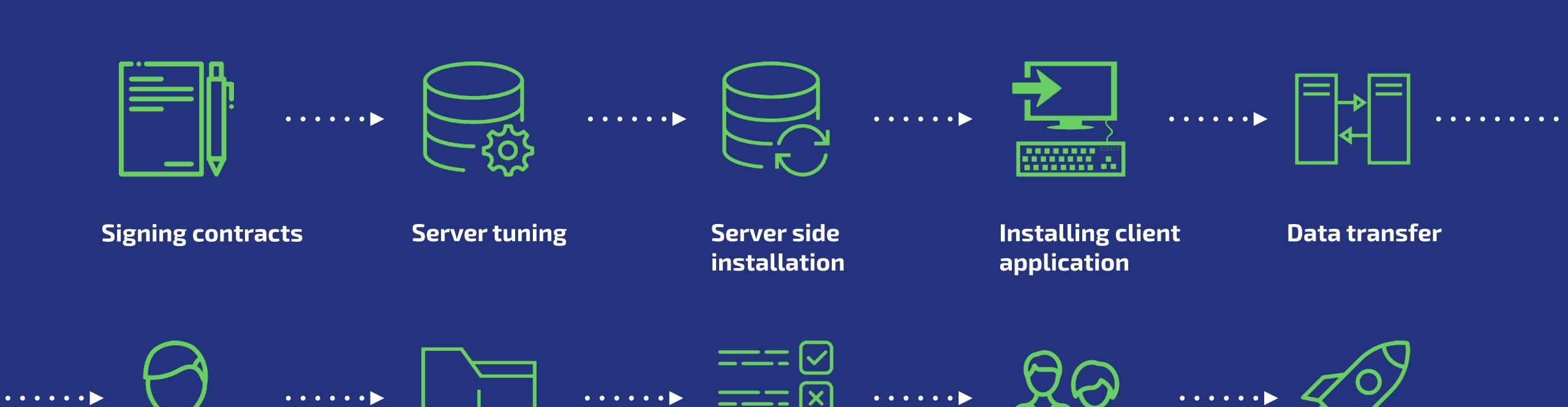
SMS gateways



Plugin mechanism, WEB API

What about implementation?

We will implement LSAvto PRO in 4-8 weeks



Administrator training

Setting up directories

Individual customization

User training

START OF THE WORK

And then what?



Technical support service

- Consultations on the use of the system
- Assistance in resolving disputes



Regular system updates

• Installing system updates

of system functionality

Ability to influencethe development



Community of system users

- Own system of requests for corrections / improvements
- Discussions on requests from other users

They have trusted us for over 19 years



























